

# 株式会社イシド

そろばんを通して社会に貢献し、世界に羽ばたく人財と夢を育てる

## 【会社概要】

■会社名 株式会社イシド

■所在地

【本部】〒270-1424

千葉県白井市堀込1丁目1-12

TEL：047-492-2388

FAX：047-492-3037

■代表者

取締役会長 石戸 謙一

代表取締役社長 沼田 紀代美

■会社設立

1973年（昭和48年）3月

■資本金

1,500万円

■事業内容

- ・そろばん教育事業直営教室  
「石戸珠算学園」33校の運営
- ・加盟教室205校への教育ノウハウの提供
- ・「インターネットそろばん学校」の開発・販売
- ・珠算教師資格コースの運営
- ・新規開校の支援

## 【主な受賞履歴】

①2010年

- ・第1回グレートカンパニーアワード  
顧客満足賞受賞

②2012年

- ・第16回千葉県ベンチャー企業経営者  
表彰 優秀社長賞受賞

③2013年

- ・中小企業IT経営力大賞2013優秀賞
- ・千葉県経営改革新企業 最優秀賞受賞

④2016年

- ・「千葉県男女共同参画推進事業所表彰」  
「奨励賞」受賞

⑤2018年

- ・「はばたく中小企業・小規模事業者300社、  
商店街30選」

## 【競技実績国内】

①2017年

- ・第49回全関東学年別珠算選手権大会（国立オリンピック記念青少年総合センター）  
最多得点団体獲得 学年別読上種目において3, 4, 5年生各部門全て優勝獲得の快挙。

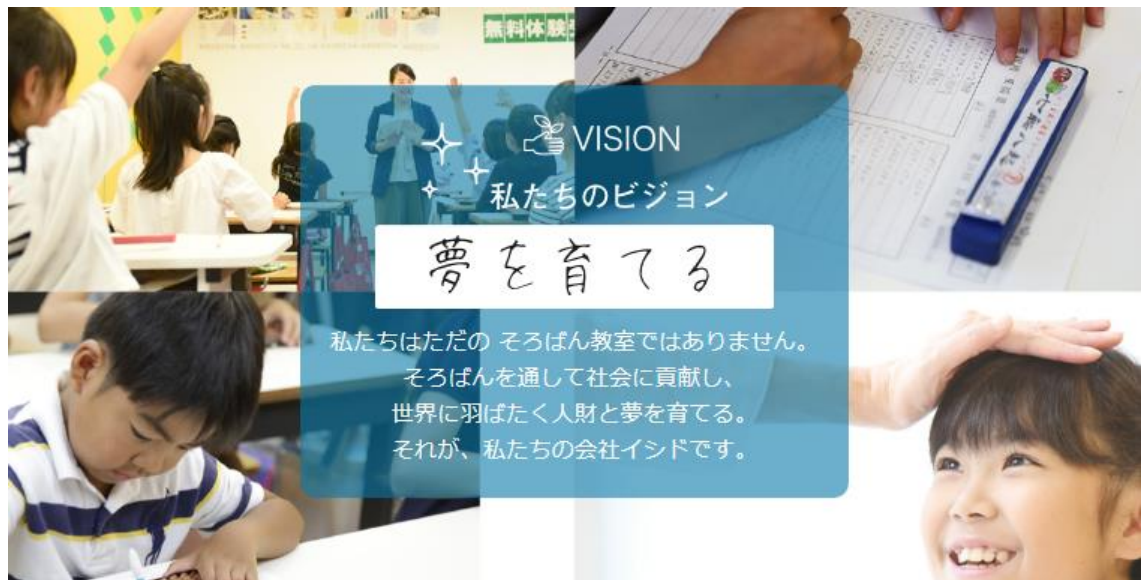
- 第 68 回関孝和先生顕彰 全日本珠算競技大会  
(群馬県藤岡市総合学習センター)  
読上算競技 小学生の部日本一  
読上暗算競技 小学生の部日本一
- ②2018 年
  - そろばんグランプリジャパン (兵庫県神戸常盤アリーナ) 読上算日本一
- 2014 年  
総合第 2 位開催地ドレスデンにて 17 か国の選手が集結。
- 2016 年  
総合第 1 位、第 2 位ビーレフェルトで行われた大会で石戸珠算学園の卒業生が、ワンツーフィニッシュ
- 2018 年  
総合第 1 位、第 2 位石戸珠算学園在籍の中学生が一般部門で世界一を獲得

### 【競技実績海外】

#### ドイツ

(Mental calculation world cup )

- 2012 年  
総合優勝開催地ギーセンにて初めての世界大会にチャレンジ



## ■スピーカー

代表取締役社長 沼田 紀代美

### テーマ：

教育界で求められる人物とは？

## 1. いしど式とは

### 株式会社インドについて

まずは、自己紹介。幼児教育、専業主婦を経てそろばん講師として株式会社インドに入社。2011年より代表取締役に就任。

・企業理念は『夢を育てる』。私たちはただのそろばん教室ではありません。そろばんを通して社会に貢献し、世界に羽ばたく人財と夢を育てる。それが、私たちの会社インドです。

・グレートカンパニーアワード

顧客満足賞受賞!

顧客や社員から共感される「理念」が、事業展開や組織運営に反映され社会性と収益性を両立し、社員の教育性も伴っている企業として第1回グレートカンパニーアワードを受賞しました。

・インドの3つのミッション

①自分自身の力を最大限に伸ばしたいと思っているお子さんとその保護者に、いしど式メソッドを提供することを通じて、あきらめない心と夢を育む力を育てることを使命とします。

②「珠算教師」という仕事を通じて、社会的自立とやりがい、働く喜びにあふれた人財を輩出することを使命とします。

③世界中の国々と人々へ、そろばんの教育的効果と文化的価値を提供することを通じて、日本の伝統文化としてのそろばんを継承することを使命とします。

## 2. 教育業界の現状と戦略

### ①会社業績

- ・直営教室生徒数 2003年から生徒数約3倍
- ・2018年現在 5000名突破

### ②業界動向

・少子化の実態

昭和25年 こどもの割合は34.5%から平成27年は12.5%となり急激な少子化となっている。

・珠算業界の動向

電卓やパソコンの台頭でそろばん塾は急激な減少を続け、総務省の事業省統計によると、そろばん塾の数はピーク時から約1万件減少。実際には、高齢化による開店休業状態の教室が多いことから、6分の1に減少ともいわれている。

しかし、教育サービスの市場規模は(市場規模=児童数×通塾率×平均額)

2004年から2014年 10年間13,000億円で、子どもの数が減少しても、通塾率と平均額が上昇していることで市場規模はほぼ横ばい。近年は、大人の習い事、資格、英会話なども増加傾向。

上記の業界動向から洞察すると、少子化であるからこそ民間教育への興味関心が高まりより質の高い教育ニーズが求められていることがわかる。

旧態依然のそろばん教室と「いしど式」の違い。計算道具だったそろばんを能力開

発の教具として再定義したのが「いしど式」=どんな小さな市場でも、1番店になれば 生き残ることが出来る。

商品価値の転換=計算道具→能力開発

・教育サービス(学習塾)のポジショニングマップ

レッドオーシャンとブルーオーシャンについて

単に市場規模が大きくても、競合他社が参入する業界は競合の林立により競争が激しい。しかし、少ない市場であってもその商品価値が高く、模倣されにくいビジネスモデルであることが重要である。リクルート活動をするにあたって、企業の将来性を見る場合、単純な市場規模の比較ではなく、業界一番化されたビジネスモデルであるかなどを見極めることも大切である。

---

### 3. 教育業界で求められる人物

---

・教育業界で求められる人材

1. ハマリやすい
2. 勉強好き
3. 成長意欲がある
4. 明るい
5. 前向き
6. 人が好き
7. 素直

仕事で誰を喜ばせたいのかを問うと、やりがいがみえてくるのではなないだろうか？

教育業界では、やはり「人」、そして子どもたちの成長が喜びと感ぜられる人が活躍で

きる。

・先生という仕事のやりがいについて VTRにて説明。

・AI社会が到来する現在、生き残る会社は社会福祉や社会幸福への影響を考慮したマーケティング=ソサイエタルマーケティングを実行できる会社ではあないだろうか 消費者の利益、企業の利益、社会の利益3つの調和を実現すること。

社会的追及をする企業が生き残る。

弊社では、地域活性と、そろばん文化の理解浸透を目的にそろばん博物館を設立した。季節ごとに町ぐるみのイベントを実施し、そろばんの先生たちは「そろばん妖怪」に扮しイベントを盛り上げている。新卒から70歳を超える社員まで、体を張った仮装をすることで、人を楽しませる喜びと共に、自分自身の可能性を見出し輝いている。